

Vertriebscontroller (m/w/d)

Description

Die Stelle berichtet direkt an den Director Sales.

Responsibilities

- Regelmäßiger Kontakt und Austausch mit den Vertriebskollegen im In- und Ausland und den wichtigen Schnittstellen im Unternehmen (FICO, SCM, R&D, usw.) sowie bei Bedarf mit ausgewählten Kundenansprechpartnern
- Vorbereitung und Unterstützung bei Kundenthemen, Vertrags- und Preisverhandlungen, gemäß fachlichem Input
- Durchführung und Planung von zugeordneten Projekten im Vertrieb, z.B. Produktauslaufsteuerung; Kostensenkungsworkshops oder Kundenklassifizierungen bzw. Priorisierungen
- Durchführung eines regelmäßigen Bereichscontrollings anhand ausgewählter Kennzahlen-Cockpits sowie dessen kontinuierliche Verfolgung, Weiterentwicklung und Mitarbeit bei der Interpretation der Auswertungen sowie Festlegung geeigneter Maßnahmen, z.B. bei Projektpipeline, Booked-Business, Umsatz, DB & CM-Auswertungen (Angebotsdurchlaufzeiten), usw.
- Vorbereitung, Umsetzung und Betreuung der Umsatz-/Absatzplanungen mit den Kollegen im in- und Ausland
- Vorbereitung, Durchführungen und Auswertung von internen und externen Befragungen sowie Analysen, z.B. KZI, Markt-/Segment-/Kundenrecherchen
- Pflege der Wettbewerbsdatenbank
- Erstellung und Pflege von Signavio- & CM Prozessen sowie von Arbeitsanweisungen, gemäß fachlichem Input.
- Pflege der Vertriebsorganigramme im HQ sowie den Auslandsstandorten
- Unterstützung bei Messen, vertrieblichen Veranstaltungen (Vertriebstagung) sowie verkaufsunterstützender Maßnahmen (One-Pager, Präsentation der Muster sowie Weihnachtsaktionen für die Kunden)
- Vorbereitung von Präsentationen für interne Meetings (JF-Markt & Technik)
- Unterstützung bei Terminkoordinationen, Datenarchivierung und Informationssteuerung

Qualifications

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Controlling und/oder Absatzwirtschaft/Vertrieb/Marketing
- Mehrjährige Berufserfahrung im Controlling eines produzierenden Unternehmens – idealerweise in der Automobilindustrie – wünschenswert
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und Prozessverständnis
- Sehr gute Excel Kenntnisse, Datenbankverständnis und erste ERP-Systemerfahrungen
- Kenntnisse in SAP wünschenswert
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten
- Diskretion und Loyalität
- Selbständige, proaktive und strukturierte Arbeitsweise

Hiring organization

Wallstabe & Schneider

Employment Type

Full-time

Industry

Automobilzulieferer

Job Location

Straße der Dichtungstechnik 2,
94559, Niederwinkling, DE

Working Hours

38h pro Woche / Gleitzeit

Date posted

12. June 2026

- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Interesse an Markt- und Kundenmechanismen

Contacts

Sonja Zeidler

bewerbung@wallstabe-schneider.de